



## DER VERKAUFSLEITER ALS VERÄUFERCOACH

### Erweitern Sie Ihre methodische und persönliche Kompetenz als Vorgesetzte/r im Verkauf

Kann die Führungskraft ein wahrer Coach sein?  
Oder sind die Interessenlagen zu verschieden?  
Welche Haltung ist wann und wo angebracht?

#### Methodische Kompetenz:

Wir gehen auf den Prozess des Verkäufercoachings ein, sprechen über die hindernde und hilfreiche Rahmenbedingungen, erarbeiten und ergänzen teilnehmerspezifische Anforderungen und trainieren das Verkäufercoaching.

#### Persönliche Kompetenz:

Sie werden in das Coaching/Counselling nach dem personenzentrierten Ansatz = humanistisches Verfahren (\* siehe unten) eingeführt.

Diesem Coachingansatz liegt die Philosophie des personenzentrierten Umgangs mit Menschen zugrunde. Dieser Umgang beinhaltet ein positives Menschenbild, der Wunsch wirklich verstehen zu wollen, Erfahrungen zuzulassen, Offenheit, Wertschätzung und Einfühlungsvermögen.

Wir üben diese Haltung an verschiedenen Beispielen.

Und wir arbeiten gemeinsam am Transfer und an der praktischen Verwendung Anwendung im beruflichen Kontext – hier ganz besonders im Verkauf.

#### Führungskompetenz:

Wir gehen ein auf wichtige Kenntnisse der Führung:

- Grundlagen der Führung
- Delegation
- Konflikt
- Gesprächsführung, insbesondere Kritik- und Fortschrittsgespräche
- Zielvereinbarung



## UMFANG und KONDITIONEN:

Das Verkäufercoach-Entwicklungsprogramm "Der Verkaufsleiter als Verkäufercoach" umfasst 3 x 2 Trainingstage in der Gruppe sowie 1 Tag Einzelcoaching je TN.

Für die Zeit zwischen den Trainingseinheiten, also während der praktischen Umsetzung, erhält jeder Teilnehmer ein Kontingent von 4 Std. Telefoncoaching.

Der Preis für das Entwicklungsprogramm beträgt 4.850 Euro zzgl. MWST.

Der Preis beinhaltet 6 Trainingstage in adäquaten Trainingsräumen, Seminarverpflegung, ausführliche Trainingsunterlagen sowie eine Teilnahmebescheinigung. Außerdem ist ein Tag (7 Std.) Einzelcoaching vor Ort und 4 Stunden Telefoncoaching inklusive.

Übernachtungen sind nicht enthalten.

## Arten der Vermittlung:

- Einzeltraining
- Training in der Gruppe bis max. 6 Personen.

Ein Angebot für dieses Konzept im Rahmen einer Inhouse - Veranstaltung erstelle ich in Ergänzung Ihrer Anforderungen und Wünschen.

### \* Anmerkung zu Absatz PERSÖNLICHE KOMPETENZ

Der Vater des personenzentrierten Ansatzes ist Carl R. Rogers (Carl Ransom Rogers – 1902 bis 1987). Er war ein US-amerikanischer Psychologe und Psychotherapeut, dessen herausragende Leistung in der Entwicklung der klientenzentrierten Gesprächstherapie und dem Ausbau der Humanistischen Psychologie besteht.

Die personenzentrierten Grundprinzipien, lauten:

- \* Akzeptanz – nicht an Bedingungen geknüpfte Wertschätzung
- \* Entwicklung – Vertrauen in die angeborene Aktualisierungstendenz
- \* Echtheit in der Begegnung
- \* Einfühlung – empathisches Verstehen.

Die personenzentrierte Haltung hat positiven Einfluss auf alle interpersonellen Beziehungen. Deshalb hat sie mittlerweile in alle Bereiche des gesellschaftlichen Lebens Einzug gefunden: Coaching, Sozialarbeit, Pädagogik, Hochschule, Teams, Beratung, Management, Training.



## Anmeldung

(Bitte in Blockschrift ausfüllen)

Firma: .....

Name / Vorname: .....

Straße: .....

PLZ / Ort: .....

Telefon: ..... Telefax: .....

Geburtsdatum: .....

Ich melde mich / u. g. Teilnehmer verbindlich zu folgendem Seminar / Training an:

- Titel:  
Termin: .....  
Veranstaltungsort: ..... Preis: .....
- Folgende Teilnehmer:  
Vor- und Nachname: ..... Position: .....  
Vor- und Nachname: ..... Position: .....
- Ich bin Selbstzahler.
- Die Kosten werden von meiner Firma übernommen.

### Geschäftsbedingungen:

Die genannten Preise sind Netto-Preise zuzüglich der gesetzlichen MWST.

Sofort nach Eingang der Anmeldung erhalten Sie die Rechnung, welche gleichzeitig als Anmeldebestätigung gilt. Das volle Honorar wird 21 Werktage vor dem Starttermin der Veranstaltung fällig (Eingang). Bei Rücktritt von Trainings und Seminaren ab 30 Tagen vor Veranstaltungsbeginn, wird das Honorar zur Hälfte fällig. Ein Ersatzteilnehmer kann benannt werden. Bei Rücktritt vor dem 30. Tag ist eine Bearbeitungsgebühr von 25 Euro zu bezahlen.

Wird eine Veranstaltung aus zwingenden Gründen vom Veranstalter abgesagt oder kommt wegen zu geringer Teilnehmerzahl nicht zu Stande bzw. wird unterbrochen, dann erhalten Sie die Möglichkeit zur Teilnahme an einem späteren Termin. Bereits gezahlte Honorare werden auf Wunsch zurückgezahlt.

Ort, Datum: \_\_\_\_\_ Unterschrift: \_\_\_\_\_

**Bundesweit Seminare für Führungs- und Nachwuchsführungskräfte: <http://helmutheim.de>  
Gruppen bis 6 Personen - teilnehmerzentriert – mit Begleitung**