



Verkaufsleiter-Coaching

Coaching ist individuell, flexibel, effizient und effektiv.

Gleichzeitig gibt es Situationen und Themen, die am besten mit einem Spezialisten auf Augenhöhe zu diskutieren sind.

Im Idealfall ist der Spezialist ein ehemaliger Verkaufsleiter mit einer Coachingausbildung und entsprechender Beratungserfahrung.

Hier ein mögliches Szenario für „Sparring“-Themen:

DER VERKAUFSLEITER IM SPANNUNGSFELD VON ERWARTUNGEN UND ERFOLG

„Die Kundenorientierung in den Focus stellen!“

Das ist natürlich das Ziel vieler Menschen, die im Unternehmen tätig sind. Dafür wird persönliche Kraft, Kreativität und Engagement aufgebracht.

Doch was zählt und letztendlich den Erfolg sichtbar macht, sind Abschlüsse, die sich in barer Münze auszahlen. „Der zweite Sieger ist der erste Verlierer!“

Dazu stellen sich einige Fragen. Zum Beispiel

- Kundenorientierung vs. Abschluss, oder?
- Wie ist mein Verkaufsteam aufgestellt.
- Wie viel Struktur ist notwendig?
- Kontrolle oder Vertrauen?
- Einzelkämpfer oder Teamarbeit?
- Laufen alle in die gleiche Richtung?
- Wie steht es mit meiner Führungsarbeit?

Spricht Sie davon etwas an?

Welche sind Ihre speziellen Themen, die Sie bewegen?



Anmeldung

(Bitte in Blockschrift ausfüllen)

Firma:

Name / Vorname:

Straße:

PLZ / Ort:

Telefon: Telefax:

Geburtsdatum:

Ich melde mich / u. g. Teilnehmer verbindlich zu folgendem Seminar / Training an:

- Titel:
Termin:
Veranstaltungsort: Preis:
- Folgende Teilnehmer:
Vor- und Nachname: Position:
Vor- und Nachname: Position:
- Ich bin Selbstzahler.
- Die Kosten werden von meiner Firma übernommen.

Geschäftsbedingungen:

Die genannten Preise sind Netto-Preise zuzüglich der gesetzlichen MWST.

Sofort nach Eingang der Anmeldung erhalten Sie die Rechnung, welche gleichzeitig als Anmeldebestätigung gilt. Das volle Honorar wird 21 Werktage vor dem Starttermin der Veranstaltung fällig (Eingang). Bei Rücktritt von Trainings und Seminaren ab 30 Tagen vor Veranstaltungsbeginn, wird das Honorar zur Hälfte fällig. Ein Ersatzteilnehmer kann benannt werden. Bei Rücktritt vor dem 30. Tag ist eine Bearbeitungsgebühr von 25 Euro zu bezahlen.

Wird eine Veranstaltung aus zwingenden Gründen vom Veranstalter abgesagt oder kommt wegen zu geringer Teilnehmerzahl nicht zu Stande bzw. wird unterbrochen, dann erhalten Sie die Möglichkeit zur Teilnahme an einem späteren Termin. Bereits gezahlte Honorare werden auf Wunsch zurückgezahlt.

Ort, Datum: _____ Unterschrift: _____

**Bundesweit Seminare für Führungs- und Nachwuchsführungskräfte: <http://helmutheim.de>
Gruppen bis 6 Personen - teilnehmerzentriert – mit Begleitung**