



Entwicklung von Großkunden

Leitfaden zur Akquirierung von Key - Account - Kunden!

Umsätze großer Kunden sind nicht von jetzt auf nachher zu akquirieren.

Viel Arbeit ist zu leisten, sowie eine Menge bekannter und unbekannter Hürden sind zu überwinden.

Sie erfahren, wie ein Konzept zur strukturierten Kundenentwicklung aussehen kann.

Zielgruppe: Erfahrene Vertriebsmitarbeiter, Verkaufsleiter

Inhalte:

- Einführung zum Thema Key – Account – Kunden:

Definition / Die erste große Hürde

- Kundenanalyse

Untersuchung und Offenlegung von Rollen im Entwicklungs- und Kaufprozess

Bedeutung einzelner Rollen im Kaufprozess

Entscheidungskriterien

Entscheidungsstruktur

- Wir – Analyse

- Strategieplanung

Arten der Vermittlung:

- Einzeltraining

- Training in der Gruppe



Anmeldung

(Bitte in Blockschrift ausfüllen)

Firma:

Name / Vorname:

Straße:

PLZ / Ort:

Telefon: Telefax:

Geburtsdatum:

Ich melde mich / u. g. Teilnehmer verbindlich zu folgendem Seminar / Training an:

- Titel:
Termin:
Veranstaltungsort: Preis:
- Folgende Teilnehmer:
Vor- und Nachname: Position:
Vor- und Nachname: Position:
- Ich bin Selbstzahler.
- Die Kosten werden von meiner Firma übernommen.

Geschäftsbedingungen:

Die genannten Preise sind Netto-Preise zuzüglich der gesetzlichen MWST.

Sofort nach Eingang der Anmeldung erhalten Sie die Rechnung, welche gleichzeitig als Anmeldebestätigung gilt. Das volle Honorar wird 21 Werktage vor dem Starttermin der Veranstaltung fällig (Eingang). Bei Rücktritt von Trainings und Seminaren ab 30 Tagen vor Veranstaltungsbeginn, wird das Honorar zur Hälfte fällig. Ein Ersatzteilnehmer kann benannt werden. Bei Rücktritt vor dem 30. Tag ist eine Bearbeitungsgebühr von 25 Euro zu bezahlen.

Wird eine Veranstaltung aus zwingenden Gründen vom Veranstalter abgesagt oder kommt wegen zu geringer Teilnehmerzahl nicht zu Stande bzw. wird unterbrochen, dann erhalten Sie die Möglichkeit zur Teilnahme an einem späteren Termin. Bereits gezahlte Honorare werden auf Wunsch zurückgezahlt.

Ort, Datum: _____ Unterschrift: _____

**Bundesweit Seminare für Führungs- und Nachwuchsführungskräfte: <http://helmutheim.de>
Gruppen bis 6 Personen - teilnehmerzentriert – mit Begleitung**